

DEBATS CONTRADICTOIRES

Durée : 14 heures sur 2 jour(s)

OBJECTIFS

Être capable d'arracher l'adhésion et de faire passer ses messages même en présence d'adversité forte.

Garder son calme et son objectif pour une meilleure pénétration du message

Pré-Requis

- Être volontaire et être persuadé que ces compétences peuvent se développer
- Connaitre les techniques de prise de parole. Considérer cette formation comme un module 2, à faire après Prise de Parole en Public
- Être prêt à défendre l'indéfendable lors de jeux de rôles

Moyens Pédagogiques

Pendant deux jours, vous allez vous mettre en scène face au groupe dans de nombreux jeux de rôles qui apporteront à chacun de nouveaux outils pour débattre avec efficacité. Quelques apports théoriques ancreront dans votre mémoire les bonnes pratiques. Tous les jeux de rôles sont filmés et certains sont utilisés pour faire le diagnostic (objectif et factuel) des points forts et des axes d'amélioration. Cet outil pédagogique est d'une grande efficacité dans la prise de conscience pour les participants.

Parcours Pédagogiques

JOUR 1 : Rappel des techniques de base de l'expression orale et règle du jeu. Découvrir les différents types de débat. MATIN

Présentation des objectifs et de la méthode

Exercice 1 : Ce que j'ai retenu du Niveau 1 (vérifier les acquis...)

Théorie : Retour éventuel sur les techniques de base du module prise de parole en public

Exercice 2 : Qui je ne suis pas... ! (Présentation inversée pour rentrer dans le jeu...)

Exercice 3 : Prise de parole sujet libre avec questions bienveillantes de l'audience

APRES MIDI : S'entraîner à répondre aux questions délicates et déstabilisantes. S'entraîner au débat coopératif.

Exercice 4 : Prise de parole sujet professionnel avec questions déstabilisantes voire agressives (gérer ses émotions et trouver les mots pour convaincre...)

Exercice 5 : Prise de parole avec accent sur les trois éclairages (jongler avec agilité en passant d'un éclairage à l'autre sur demande...)

Exercice 6 : Débat coopératif

JOUR 2 : S'entraîner au débat de confrontation. S'entraîner au débat contradictoire.

MATIN

Retour d'expérience et ressenti sur jour 1

Exercice 7 : Débat de confrontation

Exercice 8 : Débat contradictoire

APRES MIDI : S'entraîner au débat polémique.

Exercice 9 : Débat polémique

Débriefing pour chaque participant avec points forts et axes de progrès

Retour global sur les deux jours et engagement de progrès pour chaque participant

Tour de table et évaluation de la formation

Équipe pédagogique

Frédéric Catelain

Modalités d'évaluation

Feuille de présences émargées sur place. Certificat de réalisation envoyé à l'issue du stage Evaluation des acquis à la fin du stage. Evaluation à chaud de la satisfaction fait en ligne et évaluation à froid

Public Concerné

Les dirigeants qui : - En ont marre de ne pas faire passer leurs idées - En ont marre de se faire déstabiliser par une question - En ont marre de laisser aux autres la bonne répartition - Ont envie de développer leur influence - Ont envie de co-construire grâce aux idées, même contraires - Ont envie d'imposer sans perte de leadership

Access. Handicapé

Nous contacter à contact@otiliaetvous.com

Tarif

Sur demande

Modalités et délai d'accès

Mise en œuvre de la formation sous un délai de : 12 semaines maximum

Version 1 du 05/07/2024